

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir an unserem Standort in Hameln zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n

## kaufm. Sachbearbeiter Vertrieb Nord-Europa (w/m/d) in Voll- oder Teilzeit

### Was Sie erwartet:

Als neues Mitglied im Vertriebs-Team Nord-Europa arbeiten Sie eng mit unseren lokalen Niederlassungen zusammen. Hierbei sind Sie primär für die Koordination von EU-Ausschreibungen und den dazugehörigen Dokumenten verantwortlich. Darüber hinaus unterstützen Sie unser Team bei der Bearbeitung von landesspezifischen Kundenanfragen und -anforderungen. Zu den Aufgaben des Tagesgeschäftes gehören u.a. Preiskalkulationen und Angebotserstellung sowie die Korrespondenz mit Mitarbeitern und Dienstleistern. Es erwartet Sie ein vielfältiges und in der aktuell sehr spannenden Zeit abwechslungsreiches Einsatzgebiet, welches wir bei guten Arbeitsleistungen gerne mit Ihnen gemeinsam entwickeln und ausbauen möchten.

### Was wir erwarten:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung und mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb (Erfahrungen in der Pharmaindustrie wünschenswert)
- Ausgeprägte Kunden- und Serviceorientierung
- Unternehmerische, internationale Denkweise und Kreativität
- Sehr selbständige, sorgfältige, ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise mit einem guten Blick für Details
- Ein hohes Maß an Flexibilität, Kommunikations- und Teamfähigkeit und die Begeisterung dafür, ständig Neues zu lernen
- Bereichsübergreifendes Denken und Handeln
- Sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift, eine weitere Nordische Sprache wäre wünschenswert
- Sicherer Umgang mit MS-Office und modernen Kommunikationsmitteln
- Bereitschaft zur eigenständigen Einarbeitung in neue Themenbereiche
- Teamplayer\*in mit Engagement und hohem Verantwortungsbewusstsein

### Was wir Ihnen bieten:

- Eine umfangreiche, branchenspezifische Einarbeitung
- Ein spannendes und abwechslungsreiches Aufgabengebiet und die Zusammenarbeit mit internationalen Teams
- Eigenverantwortliches Arbeiten in Ihrem Tätigkeitsbereich
- Ein dynamisch wachsendes Unternehmen in einer zukunftssicheren Branche
- Flache Hierarchien und Mitarbeit in einem überaus engagierten Team/ eine offene Unternehmenskultur und starker Teamzusammenhalt
- Flexible Arbeitszeiten und die Möglichkeit, teilweise Remote zu arbeiten
- Regelmäßige Teamevents (Sommerfest, Weihnachtsfeier uvm.)
- Eine faire, attraktive Vergütung sowie Zusatzleistungen, z.B. Bezuschussung zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen, Zuschuss zum Mittagessen
- Vielseitige Trainings- und Weiterbildungsangebote Attraktives, modernes Arbeitsumfeld mit ergonomisch eingerichteten Arbeitsplätzen

hameln pharma gmbh ist ein dynamisches, erfolgreiches, mittelständisches Unternehmen spezialisiert auf die Vermarktung generischer parenteraler Arzneimittel. Diese werden insbesondere im Klinikbereich eingesetzt, vornehmlich in der Anästhesie und Intensivmedizin. Über internationale Netzwerke, Beteiligungen und Geschäftskooperationen bieten wir unsere Produkte in über 55 Ländern weltweit an.



Sie erkennen sich in dem beschriebenen Profil wieder? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

**hameln pharma gmbh**  
**Sarah Pieper**  
**Inselstraße 1 | 31787 Hameln**  
**karriere@hameln-pharma.com**