

Zur Unterstützung unseres Vertriebsteams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt im Rahmen einer unbefristeten Beschäftigung einen

Key Account Manager (w/m/d) für verschreibungspflichtige Arzneimittel

in der Klinik und im niedergelassenen Bereich für **Süddeutschland (Bayern/Baden-Württemberg)**

Was Sie erwartet:

In Ihrer Funktion als Key Account Manager sind Sie für den Aufbau sowie die Pflege aktiver, langfristiger Kundenbeziehungen zu Klinikapothekern, Anästhesisten und Intensivmedizinern verantwortlich. In Fachgesprächen sowie auf Kongressen und Fortbildungsveranstaltungen vermitteln Sie nicht nur die Vorzüge der hameln pharma Produkte, sondern repräsentieren auch aktiv unser Unternehmen. Darüber hinaus betreuen Sie Klinik-Einkaufsgemeinschaften und gewährleisten ein effektives Vertragsmanagement inkl. der Bearbeitung mehrjähriger Ausschreibungen. Um die Zusammenarbeit sowie Kundenprozesse nachhaltig zu verbessern, führen Sie Portfolio-Analysen durch und beobachten die Markt- und Wettbewerbsentwicklungen. Dabei übernehmen Sie die Umsatzverantwortung für Ihr Einsatzgebiet.

Was wir erwarten:

- Eine abgeschlossene Pharmareferentenausbildung oder einen Hochschulabschluss in einer naturwissenschaftlichen Fachrichtung
- Berufserfahrung im Vertrieb von Pharmaspezialitäten als Key Account Manager oder in einer vergleichbaren Position wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten im persönlichen Gespräch sowie im digitalen Kontakt
- Sicheren Umgang mit MS-Office und modernen Kommunikationsmitteln
- Eine hohe Reisebereitschaft
- Sorgfältige und effiziente Arbeitsweise sowie ein hohes Maß an Motivation und Durchsetzungsvermögen

Was wir Ihnen bieten:

- Ein umfangreiches, branchenspezifisches Onboarding
- Ein vielseitiges, abwechslungsreiches Aufgabengebiet sowie eigenverantwortliches Arbeiten in Ihrem Vertriebsgebiet
- Ein dynamisch wachsendes Unternehmen in einer zukunftssicheren Branche
- Flache Hierarchien, eine offene Unternehmenskultur und starker Teamzusammenhalt
- Eine faire, attraktive Vergütung, bestehend aus einem Fixum und einem leistungsgerechten Prämienmodell
- Einen Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- Flexible Arbeitszeiten
- Zuschuss zur betrieblichen Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen
- Vielseitige Trainings- und Weiterbildungsangebote

Die hameln pharma gmbh ist der Hauptsitz einer international agierenden und in vierter Generation inhabergeführten Pharma-Unternehmensgruppe, die sich auf die Entwicklung, Zulassung und Vermarktung generischer Arzneimittel spezialisiert hat. Ärzte, Apotheker und Pflegepersonal in mehr als 55 Ländern schätzen und vertrauen auf unser Know-how und unsere Erfahrung auf dem Gebiet parenteraler Darreichungsformen.



Wenn Sie Interesse an dieser Position haben und glauben, dass Sie zu unserem Erfolg beitragen können, würden wir Sie gerne kennenlernen. Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung.

hameln pharma gmbh
Sarah Pieper
Inselstraße 1 | 31787 Hameln
karriere@hameln-pharma.com